

Энергосервисные контракты ГК «МКС»: преимущества очевидны

21 февраля 2019



В последние годы Группа компаний «МКС» широко развивает деятельность по реализации проектов малой и распределенной генерации «под ключ» посредством энергосервисных контрактов. Данный механизм является взаимовыгодным инструментом сотрудничества заказчика и исполнителя.

Ключевой момент заключается в том, что все капитальные вложения на строительство энергоснабжающего объекта «под ключ», все операционные расходы на эксплуатацию данного объекта в течение срока энергосервисного контракта, а также все эксплуатационные риски, несет исполнитель или партнер-инвестор. Важно отметить, что энергосервисный контракт является высокорентабельным видом бизнеса со сроком окупаемости проектов 2-4 года.

На данный момент Группе компаний «МКС» удалось собрать пул проектов для энергосервисных контрактов общей стоимостью 1,6 млрд. руб. Данный портфель составляют не менее восьми проектов малой и распределенной генерации общей установленной мощностью более 35 МВ.

Реализация энергосервисного контракта возможна двумя способами: прямой договор поставки энергоресурсов и договор аренды комплектного генерирующего оборудования. Экономический смысл обоих видов договоров заключается в том, что Исполнитель после запуска объекта в эксплуатацию поставляет Заказчику электрическую и тепловую энергию со скидкой

относительно цен и тарифов ресурсоснабжающих организаций и сетей. Размер скидки является предметом коммерческих переговоров. Скидка на энергоресурсы является гарантией получения экономического эффекта Заказчиком. Более того, по окончании действия энергосервисного контракта Заказчик имеет возможность выкупить комплектное генерирующее оборудование в собственность по договорной цене.

Значительный опыт «Группа компаний «МКС» показывает, что наиболее удобным и простым является договор аренды оборудования. Такая форма имеет ряд преимуществ. Заказчик оплачивает только арендный платеж, основанный на объеме потребляемых ресурсов и скидке; Заказчику нет необходимости передавать земельный участок в аренду Исполнителю; нет необходимости получать новые технические условия на подключение оборудования к сетям и многие другие.

Таким образом, реализация энергосервисных контрактов является выгодным видом сотрудничества как для потребителей – представителей малого и среднего бизнеса России, так и для инвесторов. А успешная деятельность Группы компаний «МКС» по реализации энергосервисных контрактов вносит свой вклад в повышение энергоэффективности российских предприятий.

Первый проект Группы компаний "МКС" в рамках энергосервисного контракта был выполнен в Ярославской области в **блочно-модульном** исполнении, внутри установлены два газопоршневых двигателя MWM TCG 2016 V12 общей мощностью 1,2 МВт.