

Группа компаний «МКС» предлагает бизнесу оптимальные энергетические решения

6 февраля 2019



В условиях постоянно растущих тарифов на электроэнергию и тепло, принимаемых абсурдных законопроектов, налогового гнета и пр., как предприятию малого и среднего бизнеса в России «оставаться на плаву», быть рентабельным, просто — выживать? Группа компаний «МКС» - флагман отрасли малой распределенной энергетики в России — убеждена: один из путей — повышение энергоэффективности предприятия путем строительства объектов собственной генерации.

Уже сейчас в экономической выгоде собственной мини-ТЭС никто не сомневается. Ведь факты говорят сами за себя: совокупная мощность объектов распределенной генерации в России сегодня составляет 24 ГВт. Это более 9% от мощности всей энергосистемы страны. Бизнес все чаще делает выбор в пользу собственной мини-ТЭС. И вот ключевые аргументы в пользу объектов собственной генерации.

- 1. Стоимость строительства.** Построить мини-ТЭС в 2 раза дешевле, чем крупную электростанцию. Затраты за 1 киловатт мощности на объекте малой генерации на сегодняшний день составляют 600 евро. На объектах большой генерации — 1200 евро.

2. **Сроки строительства.** Построить собственную мини-ТЭС в 2 раза быстрее, чем крупную электростанцию. Объект малой генерации можно реализовать «под ключ» за 8-12 месяцев. Объект большой генерации – за 1-2 года.
3. **Сроки окупаемости.** У собственной мини-ТЭС - выгодные сроки окупаемости — всего 2-3 года. Объекты большой энергетики окупаются в течение 8-10 лет. Ведь цена электричества, получаемого на собственной мини-ТЭС, в 2-3 раза ниже тарифов естественных монополий.
4. **Надежность.** По надежности современные мини-ТЭС нисколько не уступают станциям-гигантам. Ведь при строительстве используется самое надежное генерирующее оборудование мировых брендов.
5. **Источник доходов.** Собственная мини-ТЭС — это и дополнительный источник доходов. Ведь излишки электроэнергии и тепла можно продавать сторонним потребителям.
6. **Независимость.** Самое главное, собственная мини-ТЭС делает предприятие независимым в вопросах электроснабжения и защищает от постоянного роста тарифов. Именно поэтому бизнес надеется только на себя – бизнес строит собственные мини-ТЭС, используя потенциал профессиональных инжиниринговых компаний.

О росте востребованности объектов собственной генерации бизнесом свидетельствует и опыт Группы компаний «МКС» — одного из лидеров отрасли малой распределенной энергетики в России. За 13 лет компания построила 44 мини-ТЭС в различных регионах страны для предприятий пищевой, горно-добывающей, химической, перерабатывающей промышленности и др. Общий объем реализованных энергетических проектов составляет 201 МВт. И по прогнозам ГК «МКС», в ближайшие 3 года этот показатель будет увеличен в два раза.